

IGZ Würzburg, 1. Juli 2020

Hintergrundwissen Gründung II

- Vermeidung von Fehlern bei Gestaltung & Abschluss von Verträgen -

Carsten Lexa, LL.M.

Rechtsanwalt & Europajurist

Master of Law (Int. Commercial Law, London)

Rechtsanwalt Carsten Lexa, LL.M.

- Rechtsanwalt, Europajurist & Master of Law (International Commercial Law)
- Gründung von 2 Unternehmen: IT, Entertainment
- Anwaltszulassung November 2005
- Inhaber der „Rechtsanwaltskanzlei Lexa“, Würzburg & Zweigstelle Berlin
- Blogger: „BASIC thinking“ (www.basicthinking.de), „Entre-Preneur“ (www.entre-preneur.de), „Commercial Law International“ (www.commerciallawinternational.com)
- Diverse Video-Formate, u.a. „Talkshow Bodensatz“ & „GründerRecht“ (zu finden auf Youtube)
- Keine Klagen!

Inhalt des Online-Seminars

- 1) Wie entstehen Verträge in der Praxis
- 2) Vermeidung von Fehlern bei Vertragsschluss
- 3) Praxisbeispiele für sinnvolle vertragliche Regelungen
- 4) Checklisten vertragliche Inhalte

Ach so -

Wie ein Vertrag entsteht und wie man ihn erkennt

Vertragsentstehung und -schluss

- 1) Was ist ein Vertrag?
- 2) Wie entsteht ein Vertrag?
- 3) Wie erkennt man einen Vertrag?
- 4) Inhaltsbestimmung von Verträgen in Deutschland & im Ausland
- 5) Formvorschriften

Na kuck -

Tipps für bessere Verträge

Verträge mit Sinn I

- 1) Zielsetzung bei der Vertragsgestaltung
- 2) Was muss unbedingt in einem Vertrag enthalten sein (essentialia negotii & accidentalie negotii)
- 3) Die Präambel in einem Vertrag

Verträge mit Sinn II – 10 Tipps

- 1) Die Vorgeschichte (Hintergrund des Vertrages)
- 2) Die Sprache (Präzision & Definition)
- 3) Eigene Meinung (wer muss den Inhalt verstehen)
- 4) Leistungen (wer muss was wann und weshalb machen)
- 5) Änderungen des Vertrages (alles ändert sich)
- 6) Geltungsdauer (Beginn & Ende)
- 7) Loslassen (Rücktritt, Widerruf, Anfechtung & WGG)
- 8) Ansprechpartner (wer ist zuständig)
- 9) Kosten (und wer sie trägt)
- 10) Der Streit (es muss nicht immer ein ordentliches Gericht sein)



Kein Blabla -

Beispiele für vertragliche Regelungen in der Praxis

Regelungen in Gesellschaftsverträgen

- Todesfallklauseln
- Kündigung
- Streitvermeidung, Streitschlichtung
- Einziehung von Gesellschaftsanteilen
- Zustimmungsbedürftige Geschäfte
- Geschäftsführung
- Gründungskosten

<https://youtu.be/lpqTStdAXUI>

Regelungen mit Kunden

- Gewährleistung
- Gewährleistungsfristen (möglichst kurz)
- Inspektion von Ware
- Verzug mit Lieferung
- Exklusivität, Abnahmepflichten, Kündigung bei Nichterfüllung
- Zahlungspflichten, -fristen & Folge bei Nichtzahlung

Regelungen mit Lieferanten

- Definition von „Mangel“
- Gewährleistungsfristen (möglichst lang)
- Garantien
- Lieferfristen & Folgen bei Nichteinhaltung

Regelungen im Vertrieb

Handelsvertreter, Händler, Franchise

- Gebietsschutz, eigene Vertriebsmöglichkeiten
Exklusivität & Folgen, wenn kein Vertrieb erfolgt
- Preise, Abrechnung, Provision (Höhe, wann erreicht)
- Wettbewerbsverbote
- Verjährung von Ansprüchen
- Kündigungen
- Franchisehandbuch, Laufzeit, eigene Handlungsspielräume

Regelungen in AGB

- Anwendbarkeit: Verbraucher, Unternehmer
- Vertragsabschluss
- Zahlungsbedingungen
- Eigentumsvorbehalt
- Haftung
- Verzug
- Vertragsstrafe
- Schlussbestimmungen (Sprache, Gerichtsstand/
Schiedsklausel, anwendbares Recht, Geheimhaltung,
soziale Verantwortung)



Checkliste für bessere Verträge

- ✓ **Lesen, lesen, lesen!**
- ✓ **Wer schreibt, der bleibt!**
- ✓ Vorgeschichte notieren (Präambel)
- ✓ Ist der Vertragsinhalt verständlich?
- ✓ Leistungen sorgfältig definieren
- ✓ Mangel, Gewährleistungsrechte, Garantie
- ✓ Schlussbestimmungen beachten

Buchempfehlung

Mehr Erfolg mit besseren Verträgen

Dieses Buch ist für alle, die auf einfache Weise mehr Erfolg mit Verträgen erreichen wollen, ohne einen Anwalt zu bemühen. Die Folgen sind mehr Rechtssicherheit, weniger Streit und bessere Beziehungen der Vertragsparteien. Anhand von Beispielen aus dem Alltag wird gezeigt, welche Fehler im Umgang mit Verträgen gemacht werden, welche Folgen sich daraus ergeben und wie Fehler vermieden werden können. Formulierungsvorschläge aus der Praxis helfen, ein besseres Verständnis von den Problemen und den Lösungsmöglichkeiten zu erhalten. Mit wertvollen Tipps aus der Praxis zur Gestaltung besserer Verträge!

Der Inhalt

- 10 Praxistipps aus dem Vertragsalltag
- Darstellung von vertraglichen Problemen mit Ursachenanalyse und Hinweisen zur Fehlervermeidung
- Zahlreiche Formulierungsbeispiele aus der Praxis
- Anwalt zur Umsetzung der Tipps nicht erforderlich
- Online-Bonuskapitel mit ergänzenden Informationen

Der Autor:

Carsten Lexa, LL.M. ist Rechtsanwalt mit Sitz in Würzburg und Berlin. Seine Kanzlei ist spezialisiert auf Rechtsberatung mit Schwerpunkt in der Vertragsprüfung und im Vertragsdesign, in deutscher und englischer Sprache. Durch den Abschluss des Begleitstudiums im Europarecht und eines Master of Law im Internationalen Handelsrecht in London kennt er vertragliche Probleme sowohl aus der deutschen als auch aus der internationalen Perspektive. Rechtsanwalt Lexa analysiert in Vorträgen im In- und Ausland Probleme in vertraglichen Beziehungen und gibt konkrete Tipps zur Umgehung von Stolpersteinen. Darüber hinaus veröffentlicht er regelmäßig in diversen Fach- und Online-Magazinen sowie in Videoserien zu Fehlern bei der Vertragsgestaltung und deren Vermeidung.

ISBN 978-3-658-30800-1



► springer-gabler.de

Lexa



Mehr Erfolg mit besseren Verträgen

Fit for Future



Carsten Lexa

Mehr Erfolg mit besseren Verträgen

Verträge gestalten und
optimieren ohne Anwalt

 Springer Gabler

K o n t a k t



Carsten Lexa, LL.M.

Adresse: Theaterstraße 14, 97070 Würzburg

E-Mail: kontakt@kanzlei-lexa.de

Web: www.kanzlei-lexa.de

Facebook: www.facebook.com/kanzlei.lexa

Twitter: www.twitter.com/kanzlei_lexa

LinkedIn: www.linkedin.com/carstenlexa

YouTube: www.youtube.com/kanzlei-lexade