

Gründerdialog Oberursel, 15. Februar 2022

Rechtliche Fallstricke für Gründende

- Tipps für den rechtlichen Erfolg -

Carsten Lexa, LL.M.

Rechtsanwalt, Europajurist, Master of Law

Carsten Lexa, LL.M.

- Rechtsanwalt, Europajurist & Master of Law (Int. Commercial Law)
- Inhaber der „Rechtsanwaltskanzlei Lexa“, Sitz in Würzburg & Berlin Würzburg; Anwaltszulassung 2005
- Beratung: Wirtschaftsrecht/ Gesellschaftsrecht/ Vertragsgestaltung
- Gründungsmitglied der Würzburger Gründerinitiative „Gründen@Würzburg“/ Vorsitzender Startup-Kommission des BWA/ Botschafter „Großer Preis des Mittelstands“
- Blogger für die Online-Magazine „BASIC thinking“ (www.basicthinking.de), „Entre-Preneur“ (www.entre-preneur.de) & „Commercial Law International“ (www.commerciallawinternational.com)
- Buchautor: „FAIL – Wie man als Startup versagt“, „Mehr Erfolg mit besseren Verträgen“, „Fit für die digitale Zukunft“ & „So gewinnen Gründer ihre Pitches“ (Springer Gabler-Verlag)

Recht haben & Recht bekommen – 2 Paar Stiefel

Warum Rechts-Basics für Gründende sinnvoll sind....

Rechtliche Fallstricke - für Gründende

Welche rechtlichen Herausforderungen Gründende auf dem Schirm haben sollten....

Rechtliche Fallstricke für Gründende

- 1) Selbständigkeit, Gewerbe, etc.
- 2) Gesellschaftsrecht, bspl. Rechtsform o. Beteiligungen
- 3) Rechte & Pflichten v. Gesellschaftern u. GeschäftsF
- 4) Vollmachten, Prokura
- 5) Geschenke & Aufmerksamkeiten
- 6) Nutzung von Sachen o. Rechten (Bilder, Texte, etc.)
- 7) Vertriebliche Regelungen, bspl. Franchise o. HandelsV
- 8) Verkäufe, bspl. über Online-Shop o. Internetplattformen
- 9) Einbindung von (externen) Mitarbeitern

10 Tipps für bessere Verträge

Gesunder Menschenverstand bringt rechtliche Erfolge....

10 Tipps für bessere Verträge I

- 0) Sinn und Zweck eines Vertrages
- 1) Die Vorgeschichte
- 2) Die Sprache
- 3) Die eigene Meinung
- 4) Die Leistungen
- 5) Die Änderungen
- 6) Die Geltungsdauer
- 7) Das Loslassen
- 8) Die Ansprechpartner
- 9) Die Kosten
- 10) Der Streit



10 Tipps für Verträge II - Video

„10 Tipps für bessere Verträge“ - im Schnelldurchlauf - als Video gibt es hier: <https://youtu.be/U336-PzWf4c>

Tipps für den Arbeitsvertrag

Wenn es alleine nicht mehr geht....

9 Tipps für Arbeitsverträge

- 1) Vertragsparteien
- 2) Beginn des Arbeitsverhältnisses
- 3) Dauer, Kündigungsfristen & Freistellung
- 4) Vergütung
- 5) Urlaub
- 6) Arbeitsverhinderung
- 7) Arbeitsort
- 8) Art der Tätigkeit
- 9) Verfallfristen

Tipps für den Mietvertrag

Was bei der Nutzung zu beachten ist....

7 Tipps für Mietverträge

- 1) Vertragsparteien
- 2) Beginn des Mietverhältnisses, Dauer, Kündigungsfristen
- 3) Mietzins, Nebenkosten, Kaution
- 4) Nutzungsart, Umbaumaßnahmen & Kosten
- 5) Besonderheiten der Mietsache (Beschaffenheit, bes. Gegenstände)
- 6) Veränderungen an der Mietsache, Schilder
- 7) Maßnahmen bei Auszug

Tipps für den Beteiligungsvertrag

Wenn der Investor zweimal klingelt....

10 Tipps für Beteiligungsverträge

- 1) Vertragsparteien
- 2) Art der Beteiligung & Laufzeit
- 3) Gewinn- & Exitregelungen
- 4) Pflichten der Gesellschafter/ Gründer
- 5) Anteilsverfügungen
- 6) Garantien, Gewährleistung, Reporting
- 7) Informations-/ Kontroll- & Mitbestimmungsrechte
- 8) Errichtung eines Beirats
- 9) Sonstige bes. Klauseln (Vesting, drag along, tag along)
- 10) „Flankierende Verträge“



Tipps für Allgemeine Geschäftsbedingungen

Wenn das Kleingedruckte schlecht lesbar ist....

8 Tipps für AGB

- 0) Was sind AGB/ Erforderlichkeit von AGB
- 1) Anwendbarkeit: Verbraucher, Unternehmer
- 2) Vertragsabschluss
- 3) Zahlungsbedingungen
- 4) Eigentumsvorbehalt
- 5) Gewährleistung, Haftung
- 6) Verzug
- 7) Vertragsstrafe
- 8) Schlussbestimmungen (Sprache, Gerichtsstand/
Schiedsklausel, anwendbares Recht, Geheimhaltung, soziale
Verantwortung)



Die letzten Hinweise

Wenn das Ende nahe ist....

Die wirklich letzten Tipps

1) GründerRecht (YouTube:

https://youtube.com/playlist?list=PL7MSInmz8jGt_MhaoHbuVmqOcqNaT_DIT

)

2) Buchempfehlungen

Mehr Erfolg mit besseren Verträgen

Dieses Buch ist für alle, die auf einfache Weise mehr Erfolg mit Verträgen erreichen wollen, ohne einen Anwalt zu bemühen. Die Folgen sind mehr Rechtssicherheit, weniger Streit und bessere Beziehungen der Vertragsparteien. Anhand von Beispielen aus dem Alltag wird gezeigt, welche Fehler im Umgang mit Verträgen gemacht werden, welche Folgen sich daraus ergeben und wie Fehler vermieden werden können. Formulierungsvorschläge aus der Praxis helfen, ein besseres Verständnis von den Problemen und den Lösungsmöglichkeiten zu erhalten. Mit wertvollen Tipps aus der Praxis zur Gestaltung besserer Verträge!

Der Inhalt

- 10 Praxistipps aus dem Vertragsalltag
- Darstellung von vertraglichen Problemen mit Ursachenanalyse und Hinweisen zur Fehlervermeidung
- Zahlreiche Formulierungsbeispiele aus der Praxis
- Online-Bonuskapitel mit ergänzenden Informationen
- Anwalt zur Umsetzung der Tipps nicht erforderlich

Der Autor:

Carsten Lexa, LL.M. ist Rechtsanwalt mit Sitz in Würzburg und Berlin. Seine Kanzlei ist spezialisiert auf Rechtsberatung mit Schwerpunkt in der Vertragsprüfung und im Vertragsdesign, in deutscher und englischer Sprache. Durch den Abschluss des Begleitstudiums im Europarecht und eines Master of Law im Internationalen Handelsrecht in London kennt er vertragliche Probleme sowohl aus der deutschen als auch aus der internationalen Perspektive. Rechtsanwalt Lexa analysiert in Vorträgen und Videobeiträgen sowie in Fach- und Online-Magazinen Stolpersteine in vertraglichen Beziehungen und gibt Praxistipps zur Fehlervermeidung.

ISBN 978-3-658-30800-1



► springer-gabler.de

Lexa



Mehr Erfolg mit besseren Verträgen

Fit for Future



Carsten Lexa

Mehr Erfolg mit besseren Verträgen

Verträge gestalten und
optimieren ohne Anwalt

 Springer Gabler

Fail – Wie man als Start-up versagt

Sieben von zehn Startups scheitern. Die Gründe sind bekannt. Aber warum wird das Scheitern nicht mit der notwendigen Gründlichkeit durchgeführt? Dieses Buch verfolgt einen neuen Ansatz zum Thema „Unternehmensgründungen“. Aufgebaut als „Anleitung zum Fehlschlag“ werden zehn typische Themenkomplexe dargestellt und mit Beispielen aus der Praxis angereichert, in denen Gründer Fehler machen, die sich später als fatal für junge Unternehmen herausstellen. Wer auf der Suche ist nach einem Ratgeber, um sein Unternehmen erfolgreich „an die Wand zu fahren“, bekommt mit diesem Buch das notwendige Rüstzeug - und lernt, was wirklich wichtig ist.

Der Inhalt

- Schritt für Schritt-Anleitung für das individuelle Scheitern
- Praxistipps zum effektiven Ignorieren von Problemen bei Unternehmensführung, Produkten und Investoren
- Hinweise zum Umgang mit potenziellen Problemfeldern wie Umsetzen von Ideen oder Eingehen auf Kundenbedürfnisse
- Tipps aus dem Gründeralltag mit Hinweisen zur optimalen Erfolgsvermeidung
- Geheimes Bonuskapitel

Der Autor

Carsten Lexa ist Inhaber der Wirtschaftskanzlei Lexa. Schon im Studium gründete er ein IT-Unternehmen und kurz nach dem Studium ein Unternehmen der Entertainmentbranche. Er ist darüber hinaus Botschafter des „Großen Preis des Mittelstands“ und ehemaliger Weltpräsident der „G20 Young Entrepreneurs' Alliance“ bei der G20/B20. Der Autor schreibt eine wöchentliche Start-up-Kolumne für das Online-Magazin „BASIC thinking“, ist Mitgründer der Start-up-Initiative „Gründen@Würzburg“ und hält seit mehr als 10 Jahren Vorträge zu den Themen „Unternehmensgründungen, -investments und -strategien“.

ISBN 978-3-658-29806-7



► springer-gabler.de

Lexa



Fail – Wie man als Start-up versagt

Fit for Future



Carsten Lexa

Fail – Wie man als Start-up versagt

Eine Anleitung in 10 Schritten



Springer Gabler

So gewinnen Gründer ihre Pitches

Dieses Buch zeigt Unternehmensgründern, wie sie Investoren, Geschäftspartner und Kunden durch passgenaue Präsentationen für ihre Idee gewinnen können. Dafür braucht es nicht die magisch-mystische Story, sondern handwerkliches Können, mit der man seine Präsentation exakt auf die Erwartungen der Interessensgruppen ausrichtet. Wie das geht und welche Fallen zu umschiffen sind, erfahren Sie in diesem Leitfaden.

Anhand zahlreicher Beispiele aus der Praxis von Start-ups bieten die Autoren eine konkrete Anleitung mit einer klar strukturierten Beschreibung der Abläufe, dem geeigneten Wording und wertvollen Tipps für die optimale Umsetzung. Sie erfahren, was Ihre Zuhörer wirklich interessiert, was sie keinesfalls hören wollen und wie Sie gleichzeitig Professionalität und Emotionalität vermitteln.

Am Ende dieses Buches werden Sie wissen, wie Sie eine erfolgreiche Präsentation aufbauen können und welche Fallen Sie umschiffen müssen. So wird Ihr #PitchPerfekt gelingen.

Aus dem Inhalt

- 15 Gründe, warum Präsentationen scheitern können
- Die sechs entscheidenden Faktoren für erfolgreiche Präsentationen
- So funktionieren Präsentationen vor Investoren, Geschäftspartnern und Kunden
- Ihre persönliche Roadmap zur überzeugenden Präsentation

Die Autoren

Oliver Grytzmann macht Vertriebler, Marketing- und PR-Experten wie auch Politiker fit, um Menschen mit klaren und verständlichen Botschaften zu begeistern und zu überzeugen. Er ist Vize-Europameister im Öffentlichen Reden in der weltweit führenden Rhetorikschmiede „Toastmasters International“.

Carsten Lexa, LL.M. ist Rechtsanwalt für Wirtschaftsrecht mit eigener Kanzlei in Würzburg und Berlin. Er ist Gründer dreier Startups, Vize-Welt- und -Europameister im Debating, Vortragsredner, Mitglied im Expertengremium des IWR und ehemaliger Weltpräsident der G20 Young Entrepreneurs' Alliance.

ISBN 978-3-658-33457-4



► springer-gabler.de

Grytzmann · Lexa



So gewinnen Gründer ihre Pitches

Oliver Grytzmann · Carsten Lexa

So gewinnen Gründer ihre Pitches

Kunden, Geschäftspartner &
Investoren mit gelungenen
Präsentationen überzeugen

 Springer Gabler

K o n t a k t



Carsten Lexa, LL.M.

Adresse: Herzogenstraße 8, 97070 Würzburg

E-Mail: kontakt@kanzlei-lexa.de

Web: www.kanzlei-lexa.de

Facebook: www.facebook.com/kanzlei.lexa

Twitter: www.twitter.com/kanzlei_lexa

LinkedIn: www.linkedin.com/carstenlexa

YouTube: www.youtube.com/kanzlei-lexade